



**Información sobre el programa:**

El Programa **Seasoned Accelerator** de SEE-LA brinda asesoramiento y asistencia técnica a las empresas de alimentos que actualmente son o fueron parte de cualquiera de nuestros seis mercados agrícolas (Atwater Village, Central Avenue, Crenshaw, Echo Park, Hollywood o MLK Campus) en el año anterior a COVID-19 (2019-2020). Además, ayudamos a las empresas de comida establecidos en el sur de Los Ángeles que les gustaría vender en nuestro mercado agrícola de Crenshaw.

Nuestro objetivo es apoyar a las empresas de alimentos interesadas en crecer y para quienes los servicios (enumerados a continuación) tendrían un impacto beneficioso.

**Los participantes del programa recibirán:**

- Asesoramiento empresarial estratégico a largo plazo
- Orientación y asesoramiento individual con experto en negocios de comida
- Sesiones individuales de asesoramiento de marketing
- Seminarios web educativos sobre la industria alimentaria y el desarrollo empresarial
- Vinculación con recursos y oportunidades, entre estas, préstamos para pequeñas empresas
- Imágenes de su trabajo, que serán fotografiadas profesionalmente durante el programa.

Tenemos un número limitado de espacios disponibles para el programa de 8 meses. Todos los servicios se proporcionan **sin cobrar**.

**Los candidatos para el programa deben:**

- Haber establecido su negocio al menos 1 año y esta actualmente vendiendo y vendió producto en uno de nuestros mercados agrícolas durante el año anterior a COVID-19 (2019-2020).

O,

- Si no vende en nuestros mercados agrícolas, que este establecido en el sur de Los Ángeles y tenga la intención de presentar una solicitud para vender en el mercado agrícola de Crenshaw.

### **También pedimos lo siguiente de los solicitantes:**

- Que tengan el deseo de hacer crecer su negocio de alimentos, incluida la contratación de nuevo personal.
- Una visión sólida para su negocio durante los próximos 1-3 años.
- Cumplimiento y fuerte impulso para participar en las actividades del programa.

### **El programa le pide los siguientes compromisos de los empresarios participantes:**

- Participación en todos los servicios del programa y el plan de estudios durante un período de 8 meses:
  - Reuniones periódicas con: Asesor de negocios de SBDC, Consultor de negocios de alimentos y Asesor de Marketing (aproximadamente de 4 a 6 horas de reuniones mensuales, sin incluir el tiempo de trabajo que requiere para llevar a cabo proyectos para su negocio)
  - Seminarios web y reuniones de Zoom de dos a tres veces por mes (1 a 2 horas cada uno) (requiere acceso a una computadora o smartphone; las grabaciones estarán disponibles)
  - Revisiones de progreso mensuales con el personal del programa (por teléfono o correo electrónico)
  - Compartir información (sus datos demográficos, cifras de ventas, etc.) para ayudar al programa recopilar datos necesarios.
  - Uso de la app Asana para mantenerse actualizado sobre los anuncios del programa y acceso a los documentos.
- Un compromiso de contratar personas de ingresos bajos a moderados y / o personas que enfrentan barreras al empleo al contratar personal nuevo para su negocio.

### **Proceso de solicitud y requisitos:**

Envíe lo siguiente con su solicitud,

- Formulario de solicitud completo (no se aceptarán presentaciones incompletas)
- Plan de negocios (recomendado, pero no obligatorio)
- Estado financiero / de pérdidas y ganancias (recomendado, pero no obligatorio)

Otros documentos

(incluya al menos **dos de los siguientes** en formato jpeg / png, Word o PDF):

- Menú de muestra
- Etiqueta de producto de muestra
- Muestra de material de marketing (puede incluir folletos promocionales, tarjetas de fidelización de clientes, empaquetado, recorte de prensa, o imagen de su perfil de Facebook o Instagram)
- Fotos de su producto

Por favor, envíe estos materiales para el miércoles 9 de diciembre del 2020, antes de las 11:59 pm PDT a través de correo electrónico a Ošunkoya Chavon, Coordinadora del programa: [osunkoya@see-la.org](mailto:osunkoya@see-la.org) .

Si enviar su solicitud por correo electrónico no es posible, entrega en persona se pueden programar con Ošunkoya a través de correo electrónico o por teléfono.

Se contactará a los candidatos prometedores para programar una entrevista con la Administradora del programa, Coordinadora de Programas, y uno de nuestros asesores a más tardar el 18 de diciembre.

Los candidatos seleccionados comenzarán el programa a fines de enero de 2021.

Si tiene alguna pregunta sobre el proceso de solicitud, llámenos al (323) 463-3171 o envíe un correo electrónico a [valeria@see-la.org](mailto:valeria@see-la.org) o [osunkoya@see-la.org](mailto:osunkoya@see-la.org) .

**Política de confidencialidad:**

Le pedimos que comparta información personal para evaluar el impacto que este programa tendrá para usted y para los requisitos de recopilación de datos del programa. La información que compartas permanecerá estrictamente confidencial.

**Formulario de solicitud (favor de llenar por completo):**

Información sobre empresario/a

Nombre de pila: \_\_\_\_\_

Apellido: \_\_\_\_\_

Identidad de género:

Masculino \_\_\_\_      Femenino \_\_\_\_\_      Transgénero \_\_\_\_

No binario \_\_\_\_      Negarse a declarar \_\_\_\_\_

Raza / Etnia (Describa o enumere su origen étnico y / o racial): \_\_\_\_\_

-----

¿Nació en los Estados Unidos (opcional \*)? Si \_\_\_\_\_ No \_\_\_\_\_

Si nació fuera de los Estados Unidos, ¿cuál es su país de origen (opcional \*)?

-----

Antecedentes educativos:

¿Qué tipo de educación ha completado?

Sin escuela secundaria \_\_\_\_\_ escuela secundaria (sin completar) \_\_\_\_\_

Diploma de escuela secundaria o GED \_\_\_\_\_

Título de asociado o certificado comercial \_\_\_\_\_

Licenciatura \_\_\_\_\_      Doctorado \_\_\_\_\_

Antecedentes culinarios:

¿Tenía alguna experiencia profesional en la industria alimentaria antes de comenzar su negocio?

Si \_\_\_\_\_      No \_\_\_\_\_

En caso afirmativo, describa:

-----  
-----

¿Tiene alguna formación culinaria formal?

Sí \_\_\_\_\_ No \_\_\_\_\_

En caso afirmativo, describa:

-----  
-----  
-----  
-----  
-----

Si no es así, comparta cuándo y de quién aprendió a cocinar, hornear o preparar alimentos.

-----  
-----  
-----  
-----  
-----

Información de negocio:

Nombre del Negocio: \_\_\_\_\_

Sitio web o redes sociales: \_\_\_\_\_

Tipo de negocio (**marque todo lo que corresponda**):

Pasteles / Pan / Productos horneados \_\_\_\_\_

Alimentos preparados fríos o calientes \_\_\_\_\_

Café Té \_\_\_\_\_ Jugos / Licuados \_\_\_\_\_ Catering \_\_\_\_\_

Producto Envasado \_\_\_\_\_ Condimentos / Dips / Salsas \_\_\_\_\_

Dulces / Chocolates / Nueces Confitadas \_\_\_\_\_ Alimentos especiales \_\_\_\_\_

\_\_\_ Otra (especificar) \_\_\_\_\_

¿Utiliza su empresa o marca para ganar dinero fuera de la fabricación de productos alimenticios para vender en el Mercado Agrícola?

Si \_\_\_\_\_ No \_\_\_\_\_

En caso afirmativo, **marque todo lo que corresponda:**

Consultoría \_\_\_\_\_ Chef privado \_\_\_\_\_ “Influencer” de redes sociales \_\_\_\_\_

Blogger de comida \_\_\_\_\_ Instructor \_\_\_\_\_ Restaurante \_\_\_\_\_

Venta al mayoreo a tiendas y restaurantes \_\_\_\_\_

Troca de comida \_\_\_\_\_

\_\_\_ Otra especificar) \_\_\_\_\_

¿Es este el primer negocio que ha tenido?

Si \_\_\_\_\_ No \_\_\_\_\_

Si no es así, describa el negocio anterior y por qué cerro.

-----  
-----  
-----  
-----  
-----

Si actualmente tiene otro trabajo además de su negocio de alimentos, describa (a tiempo tiempo/ tiempo completo etc.)

-----  
-----  
-----  
-----  
-----

### Historial comercial

Describa brevemente cómo comenzó su negocio actual de alimentos. ¿Qué te inspiró o motivó?

-----  
-----  
-----  
-----

-----  
¿Cuántos años lleva operando su negocio? -----

¿En dónde cocinas o preparas alimentos para tu negocio?  
-----  
-----

¿Cuáles son los principales desafíos que enfrenta su negocio?

- 1) -----
- 2) -----
- 3) -----

¿Qué es lo que más disfruta de su negocio?  
-----  
-----

Operaciones y finanzas comerciales:

¿Tiene estados financieros o de pérdidas / ganancias?

Si ----- No -----

**(En caso afirmativo, inclúyelo con la solicitud. De lo contrario, responda las preguntas a continuación).**

Ventas promedio mensuales: \$ -----

Costos generales mensuales: \$ -----

¿Tiene un plan de negocios escrito (total o parcial)?

Si ----- No -----

**(En caso afirmativo, inclúyelo con la solicitud. De lo contrario, responda las preguntas de la página 7.)**

Si ha recibido asistencia técnica o capacitación empresarial en el pasado indícalo (marque todo lo que corresponde)

Coaching o Asesoramiento ----- Seminarios web / talleres -----

Clases de negocios ----- Otro (por favor describa): -----

¿Por crees que la participación en el programa Seasoned Accelerator es el mejor paso para usted y su empresa?

-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----

**Responda las siguientes preguntas solo si NO incluye un plan de negocios con su solicitud:**

Comparta la declaración de la misión de su empresa y describa brevemente lo que ofrece su empresa:

-----  
-----  
-----  
-----  
-----

¿Puede identificar a sus principales competidores? Cuéntanos lo que sabes sobre ellos.

-----  
-----  
-----  
-----

¿Cuál es su ventaja competitiva? ¿Qué le distingue de los otros negocios?

-----  
-----  
-----  
-----

¿Cuántas otras empresas de alimentos en Los Ángeles venden un producto similar al suyo? ¿Qué tipo de investigación has hecho sobre esto?

-----  
-----  
-----  
-----  
-----



¿Cuál es el precio de su producto? ¿Cómo se compara con productos alimenticios similares?

---

---

---

---

---

Describe a tu cliente ideal:

---

---

---

---

---

¿Qué estrategias utiliza para llegar a sus clientes?

---

---

---

---

---

¿Qué prácticas, si las hay, utiliza para tener ganancias y mantenerse fiel a las prioridades relacionadas con sostenibilidad o abastecimiento ético?

---

---

---

---

---

Describa sus principales prioridades comerciales para este año:

---

---

---

---

---

Describa cómo le gustaría que su negocio creciera o se desarrollara en los próximos 3 años:

---

---

---

---

---

-----  
-----  
¿Cómo medirá el éxito de su negocio, tanto personal como financieramente?

-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
¿Cómo ha impactado la pandemia COVID-19 a su negocio este año y cómo ha ajustado su negocio al abordar esto?

-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
¡Gracias por completar esta solicitud! Recuerde incluir lo siguiente cuando sumisión:

Envíe lo siguiente con su solicitud,

- Formulario de solicitud completo (no se aceptarán presentaciones incompletas)
- Plan de negocios (recomendado, pero no obligatorio)
- Estado financiero / de pérdidas y ganancias (recomendado, pero no obligatorio)

Otros documentos

(incluya al menos **dos de los siguientes** en formato jpeg / png, Word o PDF):

- Menú de muestra
- Etiqueta de producto de muestra
- Muestra de material de marketing (puede incluir folletos promocionales, tarjetas de fidelización de clientes, empaquetado, recorte de prensa, o imagen de su perfil de Facebook o Instagram)
- Fotos de su producto

Por favor, envíe estos materiales para el miércoles 9 de diciembre del 2020, antes de las 11:59 pm PDT a través de correo electrónico a Ošunkoya Chavon, Coordinadora del programa: [osunkoya@see-la.org](mailto:osunkoya@see-la.org) .

Si enviar su solicitud por correo electrónico no es posible, entrega en persona se pueden programar con Ošunkoya a través de correo electrónico o por teléfono.

Se contactará a los candidatos prometedores para programar una entrevista con la Administradora del programa, Coordinadora de Programas, y uno de nuestros asesores a más tardar el 18 de diciembre.

Los candidatos seleccionados comenzarán el programa a fines de enero de 2021.

Si tiene alguna pregunta sobre el proceso de solicitud, llámenos al (323) 463-3171 o envíe un correo electrónico a [valeria@see-la.org](mailto:valeria@see-la.org) o [osunkoya@see-la.org](mailto:osunkoya@see-la.org).